



**ОРАНТА**

заснована у 1921 році

Національна Акціонерна  
Страхова Компанія

# ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ПРОЕКТ

**Национальной акционерной страховой компании  
«Оранта»**

**в рамках подготовительного этапа  
к введению Закона Украины «Об обязательном страховании  
гражданско-правовой ответственности владельцев наземных  
транспортных средств» (ОСАГО)**

# Содержание

## Введение

1. Прогноз развития страхового рынка Украины на 2005 г
2. Основные предположения, возможности и преимущества НАСК «Оранта»
3. Необходимые инвестиции для реализации проекта
4. Ключевые направления развития:
  - развитие региональной инфраструктуры и агентской сети
  - маркетинг, реклама
  - формирование единого корпоративного стиля
  - подбор и обучение персонала
  - развитие информационных технологий
5. Финансовые показатели, оценка эффективности
6. Умеренный вариант развития: направления развития, оценка эффективности
7. Пессимистический вариант развития: направления развития, оценка эффективности
8. Заключение: итоговые показатели инвестиционного плана

# Введение

<b>Объект планирования</b>	<b>коммерческий корпоративный и розничный страховой бизнес, предоставляющий услуги ОСАГО</b>
<b>Субъект планирования</b>	<b>Национальная акционерная страховая компания «Оранта»</b>
<b>Горизонт планирования</b>	<b>2004 – 2005 годы</b>
<b>Целевые клиентские сегменты</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• корпоративный бизнес (крупные и средние предприятия)</li><li>• розничный бизнес (население и малые предприятия)</li></ul>
<b>Стратегические ориентиры реализации инвестиционного проекта ОСАГО к 2005 году</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• страховые премии – 106,3 млн. дол. США, что составляет 50 % рынка ОСАГО Украины</li><li>• увеличение рыночной стоимости Компании в 6,1 раза</li><li>• получение прибыли – 6,2 млн. дол. США</li></ul>

## Прогноз развития страхового рынка Украины на 2005 г.

Показатель	Качественные изменения в 2005 г.	2003 г., факт	2004 г., прогноз	2005 г., прогноз
Страховые платежи, млн. дол. США	↑	1 713,9	1 883,4	2 284,6
Среднегодовая динамика роста страховых платежей, %	↑	-	9,89	21,3
Страховые выплаты, %	↑	58,5	25,5	25,5
Страховые платежи к ВВП, %	↑	3,8	3,9	4,5
Удельный вес ОСАГО в структуре рискованного страхования на рынке, %	↑	2,7	5,2	18,1
Доля НАСК «Оранта» на рынке ОСАГО, %	↑			
Доля НАСК «Оранта» на страховом рынке Украины, (2005 г. с учетом 50 % рынка ОСАГО при инвестициях 6 521,7 тыс. дол. США), %	↑			
Доля НАСК «Оранта» на страховом рынке Украины, (2005 г. с учетом 25 % рынка ОСАГО при инвестициях 3 746,7 тыс. дол. США), %	↑			
Доля НАСК «Оранта» на страховом рынке Украины, (2005 г. с учетом 6 % рынка ОСАГО без инвестиций), %	↑			

# Основные предположения, возможности и преимущества НАСК «Оранта»



**У НАСК «Оранта» есть все возможности, чтобы завоевать 50% рынка ОСАГО, а именно:**

- многолетний опыт работы со страхователями (наработанная клиентская база);
- наличие широких каналов сбыта в областных центрах (инфраструктура рынка);
- наличие точек урегулирования убытков;
- наработанные связи с госструктурами, органами власти;
- является полным членом МТСБУ;
- отсутствие задолженности по страховым выплатам и взносам в гарантийный фонд МТСБУ;
- наличие уставного фонда отвечающего требованиям законодательства и нормативов.

## Необходимые инвестиции для реализации проекта



**Ключевые направления развития:  
Развитие региональной инфраструктуры и агентской сети**

# Развитие региональной инфраструктуры и агентской сети



# Маркетинг, реклама

# **Формирование единого корпоративного стиля**

**Подбор и обучение персонала**

## Развитие информационных технологий

**Цель** – создание на уровне точек продаж, центров урегулирования убытков и мобильных пунктов продаж критически необходимой информационной поддержки для работы с ОСАГО

## Общий объем необходимых инвестиций

## Финансовые показатели, оценка эффективности

тыс. дол. США

Показатель	2004 г.	2005 г.
<b>Денежные средства, полученные от операционной деятельности</b>		
Страховые премии прямые		
<b>Расходы, уменьшающие чистые денежные средства</b>		
Выплата страховых возмещений прямых		
Расходы на комиссионное вознаграждение		
Отчисления в централизованные фонды (МТСБУ)		
Административные расходы		
Резерв колебания убыточности		
Изменение резервов незаработанных премий		
<b>Чистые денежные средства от операционной деятельности</b>		
<b>Движение денежных средств от финансовой деятельности</b>		
Полученные проценты		
<b>Движение денежных средств от инвестиционной деятельности</b>		
Полученные инвестиции		
Вложено инвестиционных средств		
<b>Прибыль до налогообложения</b>		
Уплата налогов		
<b>Прибыль после налогообложения</b>		
<b>Оценка эффективности</b>		
Показатель	2004 г.	2005 г.
Денежный поток, млн. дол. США		
Чистая прибыль, млн. дол. США		
Рыночная доля НАСК «Оранта» на рынке ОСАГО, %		
Всего доля рынка НАСК «Оранта», %		
Общая капитализация, млн. дол. США		

## Умеренный вариант развития: направления развития, оценка эффективности

№ п/п	Направление инвестиций	Сумма, млн. дол. США
1	Открытие дополнительных пунктов продажи	
2	Организация передвижных пунктов продажи	
3	Аренда помещений возле ГАИ, МРЭО	
4	Развитие приграничных пунктов продажи	
5	Создание центров урегулирования убытков	
6	Маркетинг и реклама	
7	Расходы на изготовление страховых полисов	
8	Дополнительный набор штатных работников	
9	Обучение персонала	
10	Развитие информационных технологий	
<b>Всего</b>		

### *Оценка эффективности*

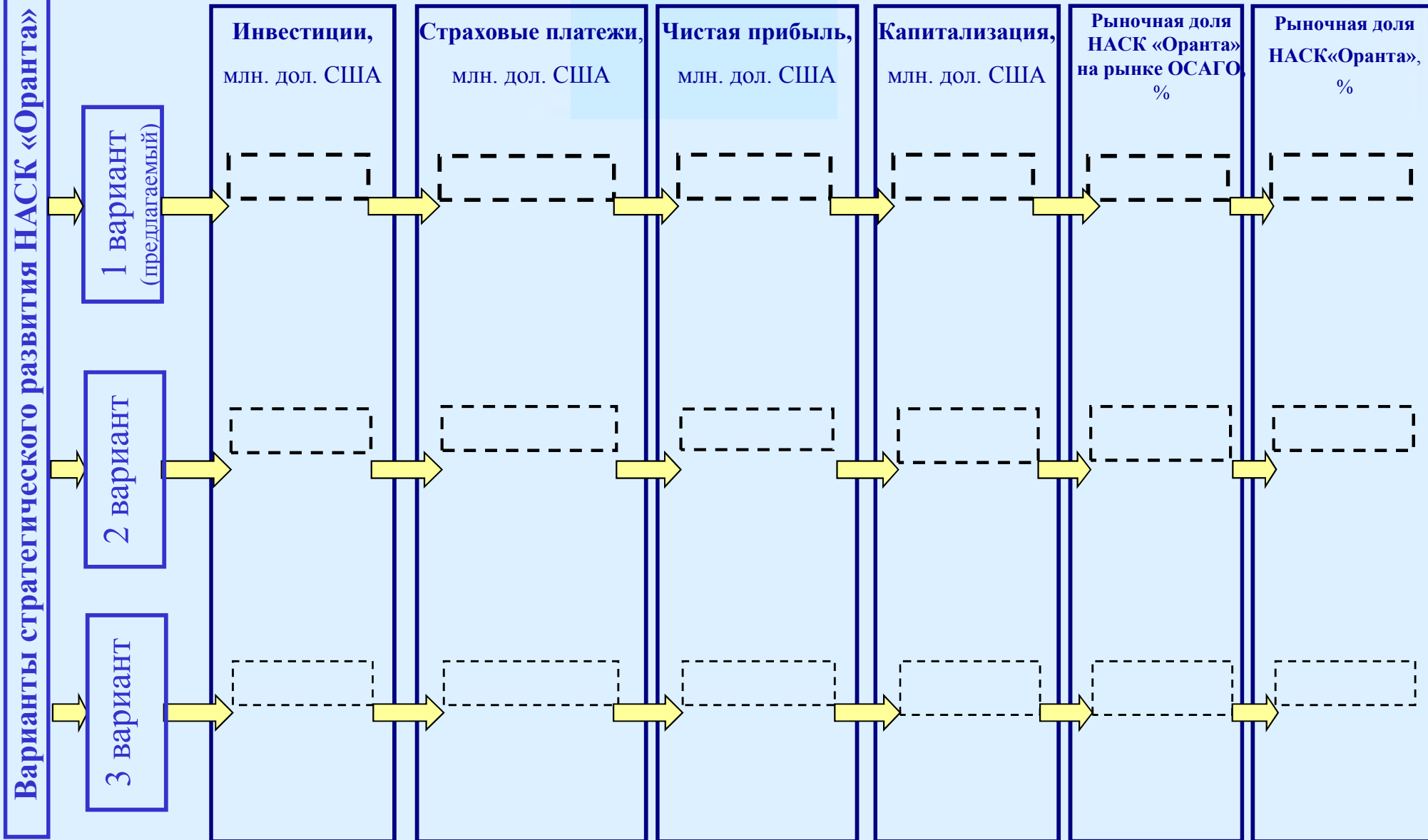
<i>Показатель</i>	<i>2004 г.</i>	<i>2005 г.</i>
Денежный поток, млн. дол. США		
Чистая прибыль, млн. дол. США		
Рыночная доля НАСК «Оранта» на рынке ОСАГО, %		
Всего доля рынка НАСК «Оранта», %		
Общая капитализация, млн. дол. США		

## Пессимистический вариант развития: направления развития, оценка эффективности

### Оценка эффективности

Показатель	2004 г.	2005 г.
Денежный поток, млн. дол. США		
Чистая прибыль, млн. дол. США		
Рыночная доля НАСК «Оранта» на рынке ОСАГО, %		
Всего доля рынка НАСК «Оранта», %		
Общая капитализация, млн. дол. США		

## Заключение: итоговые показатели инвестиционного плана



Правление Компании предлагает первый вариант развития НАСК «Оранта», что позволит увеличить стоимость акционерного капитала





**ОРАНТА**

**Спасибо за внимание!**

**Подготовлен: управлением стратегического анализа и планирования совместно с Департаментом финансов,  
управлением обязательных видов страхования НАСК «Оранта»**